

【SaiSuke 式】【マル秘：たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】

【SaiSuke 式】

【マル秘：たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】

SaiSuke（下藤斉助） 著



SAISUKE

【著作権に関するお願い】

このレポートは、著作権法で保護されている著作物です。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

もくじ

序章：このような人は、このレポートをぜひお読み下さい	4
第1章：全ての人々が成功するわけではない	6
パレート80：20の法則	6
第2章：成功者の20%の可能性	8
ミッションか仕事か	8
第3章：どうしたら成功者の20%になれるか	9
わくわくすることを見つける	9
わくわくすることのを見つけ方	10
コーチング、NLP（神経言語学）	11
第4章：目標の達成	11
外からのモチベーション	12
内からのモチベーション（ミッション型モチベーション）	13
第5章：固定観念からの開放	14
固定観念	14
固定観念の追放	15
ビジョン、ミッションの導入	16
第6章：自分とのコミュニケーション	17
思考と行動の不一致	17
自分自身の中での、思考と行動の一致を実現する方法	17
第7章：自信をつけ、自分自身の評価を高める	18
自信をつける	18
他人から自分をみる	18
自己評価の高い人の特徴	19
第8章：積極的な心構えとするにはどうしたらよいか	20
積極的な心構えをもつ方法	20
第9章：成功者のエネルギーを感じる	20
成功者のエネルギーを吸収する	20
最終章：おわりに	21

【SaiSuke 式】【マル秘：たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】



序章：このような人は、このレポートをぜひお読み下さい

こんにちは、SaiSuke こと下藤齊助です。

このたびは、わたくし SaiSuke のレポート

「【SaiSuke 式】【たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】」

をお手にとっていただき、大変ありがとうございます

感謝無限 (^.^)

もしあなたが、すでに成功をおさめられ、公私ともに幸せの中にあるのであれば、このレポートを読む必要はありません。

どうぞ、ごみ箱におすて下さい。
お手数をおかけしてすみませんでした。

おっと、おっと

ちょっとまって下さい。どうか捨てないで！！
今後のあなたさまが
落とし穴に落ちないように、

そしてはさらにご発展される何らかのチョット
したヒントがあるやもしれません。どうぞご一読ください。

もしあなたが、ビジネスでの闘いに疲れを感じていたり、家庭で幸せと感ぜられず、

【SaiSuke 式】【マル秘：たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】

ストレスに押しつぶされそうに
なっていて、

自分でなんとかしようとしても
どうにもならないと感じているのであれば、

是非是非、このレポートをお読
みください。
一筋の光があなたの心の中にさしこんだら、

SaiSuke、こんな幸せなことはありません。

それでは、【SaiSuke 式】【たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐ
ためのガイドと魔法のマインドセット】扉を開きましょう。

SaiSuke

下藤 齊助



第1章：全ての人々が成功するわけではない

パレート80：20の法則

パレートの法則って、知ってます？

米国の経営コンサルタント ジョセフ・M・ジュラン(Dr. Joseph Moses Juran)
博士が提唱した法則で、.....

まー、細かい理屈はぬきにして、

いろんな現象が、80：20の割合で説明できるんです。
例えば、おおざっぱに言って、

もてもての男は、全男性の20%、

ビジネスにおいては、売り上げの80%はお客さんのうちの20%によって生み出されている、

商品の売り上げは、全商品のうちの20%で生み出されている、

世界中の資産の80%を、世界人口の25%が保有、

そして

成功者は、それぞれの職業において、
20%づつ。

どうでしょう。自分の周囲を見
渡してください。
けっこうあたっているでしょう。

【SaiSuke 式】【マル秘：たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】

例えば、お医者さんでだって、弁護士さんだって、
このことが言えそうですね。

いまはやりの、ネットビジネスでもこのことが言えませんか？

あなたは、いかがですか？
とても、20%の中に入っていないって？

大丈夫。
魔法のマインドセットを身につけて、勝組の20%に入りましょう。

ではどうやって魔法のマインドセットを身につけるのか？

分かりやすく、少しづつお話しいたします。(^.^)



第2章：成功者の20%の可能性

ミッションか仕事か

まず、あなたが、今のまますすんでいったとしたら、**成功者**である20%の仲間入りができるかどうかを判定してみましょう。

さて、あなたは、お金を貰って今やっていることを、**仕事**としてやっていますか？

それとも

ミッション（天職、使命）としてやっていますか？
自分では、わからないって？

わかりました。その見分け方をお教えします。

✓ あなたは、休日を楽しみに働いていますか？

つまり、仕事でもこんどくる休日を楽しみにしながら働いていますか？

それとも

✓ 仕事のことを楽しみとして働いていますか？

つまり、休みのときでも楽しんで仕事のことを考えていますか？



もし、前者であれば、残念ながらこのままいったとしたら、80：20のうちの20%には入れません。

一方、休みのときでも楽しんで仕事のことを考えているあなた、つまり仕事を趣味とするくらいぼっとうしているあなたは、

おめでとうございます。(^.^) 成功者の候補者です (^.^)

成功者の候補者になれなかつた人。
どうしたらよいでしょう。

困りましたね。成功者になりたいんですよー。

そうですか。分かりました。その方法を次にお話します。

第3章：どうしたら成功者の20%になれるか

ワクワクすることを見つける

20%の成功者の中に入りたいのであれば、成功者の候補者のように、もっとワクワクして時間がたつのを忘れてぼっとうできることを探しましょう。

この今やっていることに完全にのめりこんで、楽しくて、

次から次とアイデアが浮かんで来て、いっぱいあった問題が全くなくなったように感じられ、物事を超越した感覚となることを、

「フロー」

と言います。

ロボット「アイボ」を開発された天外さんが、よく言われている言葉です。

でも、どうやって探したらよいか、わからないって！

それでは、このようにしたらどうでしょう。

ワクワクすることのを見つけ方

あなたは、小さいころから本が大好きではなかったですか？

あなたは、小さいころから日記を書いたり、小説を書いたりしたすることが好きではなかったですか？

あなたは、小さいころから周囲の人に何かを売っておこづかいを得るのが得意ではなかったですか？

学校時代、勉強もしなかったのに英語だけはいい点数ではありませんでしたか？

いろいろありますよね。

じっくりと、一人になって書きだしてください。何時間かかろうとも。

瞑想して、自分と向き合い、自分の中からの声を聞くのも一つの方法でしょう。

そして、でてきたことを、現在において注目されている仕事にあてはめてみて。

きっとわかります。あなたが天職とすることが。

コーチング、NLP（神経言語学）

コーチングやNLP（神経言語学）をご存じの方も多いと思います。

これらの2つとも、その基本となることは、

全ての答えは、自分の中にある

ということです。

ここでは、詳しくは説明しませんが、ご存じでない方は、インターネットで検索したり、友人等に聞いて、活用されるのも、一つの方法です。



第4章：目標の達成

さあー。ワクワクするものが見つかり、その目標が定まりましたか？

目標を達成するには、2つの方法があります。

外からのモチベーション

そとから目標を与えられ、それが達成されたらすごいと言われるようなもの。

会社での上からの営業のノルマなどがそう。

ノルマを達成したり、ノルマを大きく上回ったりしたら
すごいって言われたり、ごほうびに
何かをもらったり、旅行をプレゼントされたりしますよね。

この外からのモチベーションの欠点は、仕事自体は楽しくないことです。ストレスがいっぱいかかります。

達成したあとの物とか旅行とかを楽しみすることがおおいですよ。

内からのモチベーション（ミッション型モチベーション）
外からのモチベーションと相対するのが、内からのモチベーション（ミッション型モチベーション）です。

あなたが、上で述べた方法でみつけたわくわくするものがそうですね。自分でみつけて、それが自分の心の中からわきあがってくるものです。

人から与えられたものでも、完全に自分のものとなって、心のそこからワクワクすることです。

さて、そのワクワクすることで大事なことは、

その中での自分の役割を考えることです。

自分の役割が明確にわかれば、ゴールがおのずと決まります。

決めたゴールは本当に価値のあること？
そしてそのワクワクすることが、本当にやる価値があることなのでしょうか？

ゴールに到達してから、なんだつまんないということになるかもしれません。

その前に確認してみましょう。

次のようにして。

✓ 到達する日をイメージして。

- ✓ 到達した場所をイメージして。
- ✓ いっしょに協力して到達した人をイメージして。
- ✓ そのとき、自分が非常に幸福な状態にあるかを確認してください。

さあ、どうでしたか。

とっても幸福な状態をイメージ

できたら、きっとやる価値のあることです。自信をもってつきすすみましょう。

それほど、幸福な状態ではな

かったですか。そうしたら、前の章で説明した方法を繰り返してみましょう。

きっとみつかります。
大事なことは、絶対あきらめないことです。
SaiSuke も応援します。

現在の状態と、未来のゴールを達成した状態とのギャップ
これから、ゴールに向かって進むのですから、
現在の状態と、未来のゴールに到達した状態と
の間にギャップがあるのは当然です。

どうやって、このギャップをうめていけばよいでしょうか。
それは、

情報を集める

ことです。
例えば、

- ✓ セミナーに出席する、
- ✓ 本を読む、
- ✓ 友達に聞く、
- ✓ コンサルタントに話を聞く

ことなどがあります。

成功者の共通点は、決断が早いことと、収入の10%を自分に投資することで、あると言われていていますよね。

素直に受け入れてやってみましょう。



第5章：固定観念からの開放

固定観念

私たちは、小さいときからいろんなことを言われ、教育されてきました。

親から、先生から、上司から、友達から・・・、
いっぱい
ありますね。

あれをしてはいけない。こうしなくてはならない。
こうすることは、いいことだ。・・・

そこで、あなたに提案があります。

✓ 現在、あなたが、よいことだと思っていることを書いて下さい。

例えば、人の役に立つこと。人を助ける。平和主義、奉仕活動・・・・・・・・

✓ 次に、あなたが、悪いことだと思っていることを書いてください。

例えば、殺人。いじめ。強盗。お金亡者。浮気・・・・・・・・

✓ それから、自分の好きなところを書いてください。

例えば、きれいずき。人に好かれる。浮気をしない。人を愛する。だれとでも話せる・・・・・・・・

✓ そして、自分の嫌いなところを書いてください。

例えば、自分が嫌い。内気。顔が悪い。太っている・・・・・・・・

書きましたか！！！！

固定観念の追放

そしたら、いままで書きだしたことが、
自分を遠くからながめてみた場合、

本当に、正しいことなのか、悪いことなのか、
好きなところはどうか、
嫌いなところは遠くからみた場合どうか

じっくりながめてみてください。そして考えてみてください。



もしかしたら、オギャーと生まれた時点では、
自分の中では、良いも悪いもなかったのではないのでしょうか？

1年たち、2年たち、5年たち、10年たつうちに、
観念として植えつけられてきたのでは
ないでしょうか？

そして、SaiSuke からの提案です。
上で、書いた紙を破りすてて、
一旦、頭の観念、考えをすてて、頭の中を

空っぽ

にしてみてください。どんな感じになりましたか？

ビジョン、ミッションの導入
次にです。空っぽになった頭に、
さきほどの

ワクワクすることがら、そしてゴールを

明確に焼き付けてください。あなたの頭の中はどうになりましたか？
どんな感じになりましたか？

最初は、難しく感じるかもしれないですね。

でも、これができるようになると
バツグンの効果を発揮します。

例えば、自分の目指すべきことにとってマイナスの観念が
入ってきたときに、
上の方法で頭を**空っぽ**にします。

そして、新たに**目指すべきこと**を入れ直します。

とにかく、やってみてください。ストレスも大幅に減少して
いることに気づくことでしょう。



第6章：自分とのコミュニケーション

思考と行動の不一致

自分で頭の中で考えていることと、実際の行動があっていないと感じたことはありませんか？

例えば、せっかく、上記した方法でワクワクしたことをみつけ、ゴールに到達するにはどうしたらよいか分かったのに、

そして、頭のなかでは非常に明確であるのに、

実際には、つい他のことをやったり、集中できなかつたり、つまり、考えていることと、行動がずれてしまう。

自分自身の中での、思考と行動の一致を実現する方法

思考と行動を一致させるには、どうしたらよいのでしょうか？

一つの方法は、自分の中から聞こえてくる声と仲良くすることです。

このために、経営者がよくおこなう方法に瞑想がありますね。

瞑想をし、そしてブレインダンプを試してみましょう。

これは、有名な億万長者の平秀信さんが、繰り返し繰り返し言われていることです。素直に取り入れてやってみましょう。



第7章：自信をつけ、自分自身の評価を高める

自信をつける

自分の周囲では、どんどん成功しているのに
自分だけが取り残されて
いる気持ちになったことはないですか？

また、失敗したイメージばかりが浮かんでいませんか？

そのようなときの方法です。
上で述べた方法で頭を空っぽにしてください。

そして、いままでにどんな小さなことでもよいから
うまくいったことを思いだしてそれをイメージして、
頭の中をそれで満たしてください。

そして、それが**ずーっと続いたらどうなるかをイメージ**
してください。

どうでしょうか。感じてください。
気持ちが楽になって
自信がでてきませんでしたか。

他人から自分をみる

困難に直面したとき、
自信を失ったとき、
こんな方法で、自分が愛されていることを感じてみましょう。

まず、自分を好いてくれている、例えば、恋人、奥さん、子供、ペットなどをイメージしてください。

そして、自分を優しいまなざしで見つめているのをイメージしてください。

それを、しばらくつづけてみて。自分が優しい愛で包まれ、守られていることを感じてみてください。

この方法によって、高い評価を得ている自分が見えてきます。

自己評価の高い人の特徴

自己評価が高い人は、コーチングでいうアイ（I）メッセージで表現することが多いと言われています。

例えば、「今日の天気は、**私**には暑く感じる。」

「この商品は、使いものにならない」ではなく、
「この商品は、**私**には使いものにならないように思える」

自己評価が高い人は、選択肢がいっぱいあると考えます。

例えば、たとえうまくいかななくても、「自分が数多くやることの中で、ほんの一つでしかない」

選択肢がいっぱいあれば、うまくいかななくても、他のことをやればいだけです。



第8章：積極的な心構えとするにはどうしたらよいか

積極的な心構えをもつ方法

積極的な心構えをもつには、

自分の心の中からのモチベーションに素直に従う（上の章で述べた方法を使う）。

自分の基準を高くもつ。

目標をチャンクダウン、ブレイクダウンしていく（具体的にしていく）

未来と現在の両方をみる。このために、計画していることを意識の遠くからみてみます。そして、一つ一つの行動に移ったときには、それにぼっとうします。

全てのことを自分自身の問題としてみる（人のせいにはしない）。これが身につくと、気持ちが本当にスッキリします。

他人と比較しない。過去の自分と今日の自分を比較します。昨日よりも、今日で向上していればOK。

ネガティブにみえることでも、ポジティブな面がある。例えば、他人と比較して、ある時点である面で自分が劣っていたとしても、それは自分にもできるという確認としてとらえることができるでしょう。

自分もできるようになるにはなにをすべきかを考え、それを実行すればよいだけです。



第9章：成功者のエネルギーを感じる

成功者のエネルギーを吸収する

【SaiSuke 式】【マル秘：たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】

あなたが、なりたいと思っている人のエネルギーを自分の中にとりこんでください。

その人の本を読む、その人のセミナーに出席する。
懇親会で話をする。その人の全てを研究してみる。
同じやり方をする（モデリング）。同じように行動する。
自分のメンターとする。

成功者の中には、これが最も大事なマインドセットだという方も少なからずおられます。

素直に実行しましょう。



最終章：おわりに

さあ、これで、今回のレポート、【SaiSuke 式】【たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】の終わりです。

ここに書かれた内容を、自分の体に落としこみ、SaiSuke とともに、ガッポリかせぎましょう。

このレポートを最後まで読んでいただいて、本当に

ありがとうございました。

このレポートを読んだだけで、明日からザクザク稼げると読んで読まれた方は、がっかりなさったかもしれません。ザクザクかせげるテクニックがなにも書いてないのですから。

しかし、あと13秒だけ、あなたの時間をください。

テクニックを駆使し、自分のエネルギー（怒りのエネルギーを含めて）を最大

限に発揮して、ビジネス戦争を勝ち抜き、理想の生活を手に入れたはずの若くして引退した億万長者の一部が、なぜ、自殺したり、精神的に病んでしまうのでしょうか？

自分の中に明確な

ミッション

そして、しっかりとした

マインドセット

がなかったからではないでしょうか？

ミッションとマインドセットがしっかりしていれば、あとは、周囲に惑わされることなくつきすすむことができ、

ゴールに到達した後でも、空虚感にさいなまれることなく次のゴールに向かって進んでいくことができます。

テクニックは、それぞれの分野で異なりますが、マインドセットは全てに通じるものです。マインドセットをみにつけることにより、これからずーっとかせぎつづけていくことができます。

このレポートには、不十分な点多々あるとは思いますが、米粒の大きさでもよいから何か感じとっていただけましたら、こんなうれしいことはありません。

もしあなたにとって少しでもお役に立ったとお感じになる点がございましたら、ご感想をいただけましたら幸いです。励みとさせていただきます。

info@saisu1.com

【SaiSuke 式】【マル秘：たった11分でわかる、ビジネスでガッポリかせぐためのガイドと魔法のマインドセット】

次回のレポートでは、さらに末永いおつきあいをしていただけるよう、めい
いっばいの情熱でお役に立つことを書かせていただきます。

最後に、このレポートを読んでもくださった全ての方と、全ての存在に、

愛と感謝をささげます。

(^^)ありがとう (^^)

SaiSuke
下藤 齊助